

## Flenzenbedrijf voor vierde keer verkocht



Bijlage "Economie", De Standaard - 29 Mar. 2014

Pagina 9

Hertecant Flanges telt dertig werknemers en is een nichespeler in de buizensector. Het vervaardigt onderdelen om buizen aan elkaar te koppelen. De procesindustrie, petrochemie en olie- en gase sector zijn belangrijke afnemers, zowel voor de nieuwbouw als voor de vervangingsmarkt.

Per jaar vervaardigt Hertecant Flanges 80.000 koppelstukken in roestvrij staal. De grootste daarvan hebben een diameter van 1,2 meter en wegen honderden kilo's. De sterkte van het bedrijf is zijn snelle levertijd van drie tot vier dagen. Duitse en Italiaanse concurrenten hebben weken nodig. Het bedrijf werkt ook geïntegreerd. Het heeft een eigen smederij, waardoor de stalen blokken waaruit een koppeling wordt gemaakt beter in de beoogde vorm kunnen worden geklopt. Op de draaibank wordt de zaak afgewerkt.

Hertecant Flanges begon dertig jaar geleden met één draaibank maar is uitgegroeid tot een kmo met een goede reputatie. 'Ze hebben nog nooit aan prospectie moeten doen, de orders komen vanzelf binnen', zegt Marechal. Ivan Hertecant en zijn vrouw Clarinda verkochten het bedrijf in 1990 aan het Finse Outokumpu, een internationale producent van roestvrij staal. Outokumpu verkocht het bedrijf in 2007 aan een Indiase groep die het na drie jaar wanbeheer failliet liet gaan. Het personeel overtuigde Hertecant om het bedrijf terug te kopen en weer op de rails te zetten. Hij heeft het nu opnieuw doorverkocht aan Down2Earth, na bemiddeling van Ronald Everaert, de ex-ceo van verzekeraar Mercator. Hertecant haalt een omzet van 8 miljoen, een bedrijfskasstroom van 2 miljoen en een nettowinst van goed 1 miljoen euro. (pdd)

(pdd)